

CRMADDON: ORPHYCRM ALS PARTNERSCHAFTLICHE LÖSUNG FÜR DEN DEUTSCHEN MARKT

CRMADDON ist spezialisiert auf leistungsfähige CRM-Lösungen und deren Integration in bestehende Systemlandschaften. Mit einem starken Fokus auf Kundenbedürfnisse und Prozessverständnis sucht das Unternehmen stets nach zukunftsfähigen Lösungen.

Im Zuge der Suche nach einem System, das genau diese Anforderungen erfüllt, ist CRMADDON auf das OrphyCRM von Orphis AG gestossen und wurde Vertriebspartner für den deutschen Markt.

DIE AUSGANGSLAGE: AUF DER SUCHE NACH EINEM FLEXIBLEN, PARTNERFÄHIGEN SYSTEM

CRMADDON kennt den Markt und hat viele Systeme gesehen. Was oft fehlt: die richtige Balance zwischen Standard und Anpassbarkeit und ein Partner, der bereit ist, gemeinsam neue Wege zu gehen.

«Besonders überzeugt hat uns die fachliche Expertise von Orphis sowie das tiefe Verständnis für moderne Geschäftsprozesse», erklärt CRMADDON. Während des Evaluationsprozesses zeigte sich schnell: Hier stimmt nicht nur die Technik, sondern auch die Zusammenarbeit.

DIE LÖSUNG: ORPHYCRM – FLEXIBEL, TECHNISCH STARK UND PARTNERSCHAFTLICH UMGESETZT

Mit dem OrphyCRM hat CRMADDON eine Lösung gefunden, die sich exakt an die spezifischen Anforderungen ihrer Kunden anpassen lässt, ohne die gewohnte Benutzerfreundlichkeit zu verlieren. Besonders hervorzuheben ist die einfache Integration in bestehende IT-Umgebungen wie z. B. DOCBOX.

«Das OrphyCRM ist flexibel, stark in der Integration und bietet genau die Möglichkeiten, die wir und unsere Kunden suchen. Der strukturierte Einführungsprozess, die praxisnahen Workshops und die kompetente Go-Live-Begleitung haben uns voll überzeugt.»

Produkte der Orphis AG:



DER MEHRWERT: EFFIZIENZ, STABILITÄT UND EIN SYSTEM, DAS MITWÄCHST

Die technische Architektur des OrphyCRM erlaubt es, auch komplexe Anforderungen effizient umzusetzen. Schnittstellen zu Umsystemen wie ERP oder E-Mail-Tools sind stabil, performant und praxistauglich.

«Wir erleben den Support als schnell, kompetent und lösungsorientiert. Die kontinuierliche Weiterentwicklung bringt echten Mehrwert», so CRMADDON. Auch wirtschaftlich und strategisch bietet die Partnerschaft mit Orphis klare Vorteile: neue Chancen im Markt, ohne hohe Investitionen.

AUSBLICK: ORPHYCRM ALS STARKES ANGEBOT FÜR DEN DEUTSCHEN KMU-MARKT

CRMADDON empfiehlt das OrphyCRM ganz bewusst weiter als flexible, datenschutzkonforme Lösung, die sich nahtlos in bestehende Prozesse integriert und echten Nutzen stiftet.

«Unsere Kunden schätzen, dass das OrphyCRM nicht nur leistungsfähig, sondern auch 100 % DSGVO-konform ist. Die Lösung ist anpassbar, intuitiv und das Hosting erfolgt in der Schweiz bzw. Deutschland. Damit erfüllen wir höchste Standards, technisch wie rechtlich.»

CRMADDON

«Das OrphyCRM ist für uns keine Software von der Stange, sondern eine Lösung mit Substanz. Gemeinsam mit Orphis bringen wir eine starke CRM-Lösung in den deutschen Markt. Eine Lösung, die individuell und sicher ist und den nötigen Weitblick mitbringt.»

Produkte der Orphis AG:

